

VOM Nieuwjaarsborrel brengt goed nieuws over de vereniging en slecht nieuws over de markt

# Prijsverhogingen, grondstofkrapte (II)

**Op 12 januari hield de VOM een nieuwjaarsborrel, ingegeven door het streven meer contactmomenten te creëren maar tevens hopelijk de start van een traditie. De contactgelegenheden zijn gewenst blijkens de ledenenquête, maar dan moeten ze wel een inhoudelijke thematische invulling krijgen. Er werd meteen in de roos geschoten blijkens de hoge opkomst, maar het was ook schieten-met-scherp: thema was de zorgwekkende ontwikkeling aan het grondstoffenfront.**

Een wat opmerkelijke verschijning, namelijk op groen schoeisel, was André Beckermann, die namens Zandleven (protective, marine, and powder coatings) en vanuit zijn poedercoatfabriek Ganzlin een voordracht gaf over de prijsontwikkelingen. Eerst wees hij als VOM-docent nog even op de docentenavond van 25 januari, wat hij als bevlogen vakman natuurlijk niet kon laten. Sinds maart 1985 zit hij al in de poedercoatwereld. Ganzlin produceert in het gelijknamige Duitse stadje zelf poedercoatings en heeft eigen productontwikkeling. In twee of drie ploegen werken er 62 mensen, waarvan 14 op het laboratorium, aan 20.000 ton poeder en tal van productontwikkelingen voor 700 kopende klanten. In 2011 kreeg Ganzlin er 62 klanten bij, maar daar staat wel een boel slecht nieuws tegenover. "Het eerste kwartaal kregen we al berichten dat onze leveranciers grondstoffen misschien niet meer konden leveren of de prijzen twintig tot vijftig procent moesten verhogen. Gelukkig hebben we voldoende laboratoriumcapaciteit om op zoek te gaan naar alternatieve grondstoffen. Waling Dijkstra en ik zijn tien jaar geleden al begonnen minder leveranciersafhankelijk te zijn. We hebben vier of vijf alternatieven waarvan we weten dat u het verschil niet merkt."

Het witpigment titaandioxide is het meest explosief in prijs gestegen, "de aankondiging kwam al in het eerste kwartaal van de Duitse koepelorganisatie voor verffabrikanten, vakbladen Farbe und Lack en Journal für Oberflächentechnik (en Oppervlaktetechnieken, juni 2011, p. 6 – red.). Het is op internet te volgen, je moet niet alleen skypen, twitte-

*Op zijn bekende, levendige wijze wist André Beckerman (Zandleven / Ganzlin) een zware boodschap verteerbaar te maken.*



ren en op LinkedIn en Facebook zitten," wist hij de humor er nog een beetje in te houden. "Wit wordt erg krap. De radiatorenindustrie, de gevelindustrie, de witgoedsector, ze krijgen allemaal te maken met krapte en extreme prijsverhogingen die geen enkele poederleverancier kan wegpoetsen. De Europese koepel van verffabriekenverenigingen CEPE en de Duitse lakindustrie sturen regelmatig een persbericht uit: titaandioxide is al meer

*"Wit wordt erg krap."*

dan tachtig procent gestegen in prijs. Zestig procent van de poederverfprijs, soms zelfs meer, wordt bepaald door de grondstoffen.



*Laagmoffelende poederlak op het Neuer Tivoli van Alemannia Aachen. (Foto: Euku, Wikipedia)*

## IN 28 JAAR NIET MEEGEMAAKT

"In 28 jaar heb ik niet meegemaakt dat in zó korte tijd zóveel prijsverhogingen werden doorgevoerd. Het gaat om verdubbelingen in vijf maanden tijd, ik heb werkelijk voor het eerst slapeloze nachten gehad. Het kan het verschil zijn tussen een gezonde bedrijfsvoering en een risico voor je bestaan, en dat moet je communiceren naar klanten. Dat moesten de grondstofleveranciers naar óns toe ook. Verzinkers hebben het meegemaakt met hun inkoop, maar poedercoaters kenden dit niet." Beckerman illustreerde de communicatiewijze met enkele brieven die hij van zijn leveranciers had gekregen, waarin eenvoudigweg aangekondigd werd dat de prijs pas bij aanlevering vastgesteld zou kunnen worden. Het had niet eens de vorm van een bestelbevestiging. "Dat moet ik aan een afnemer uitleggen, als hij wil weten of ik een poeder heb en voor hoeveel. Ook natlakproducenten hebben ermee te maken, trouwens."

## LEVERANCIERSTROUW WEL BELOOND

"Capaciteit wordt vrijgehouden voor trouwe klanten," vervolgde Beckerman, "zo werd gemeld in een brief van een grondstoffenleverancier. De leverancierstrouw is wel beloond, maar er is zóveel vraag in de markt en naar Zandleven-Ganzlin poedercoatings dat het onmogelijk is grote sprongen te maken met

andere klanten en leveranciers. Ik ben blij dat ik in Duitsland woon en werk sinds 1993, daar is wat meer producerende industrie. Mijn advies is: kijk eens wat vaker over de grens. Er is voor Nederlandse bedrijven heus wel wat werk uit Duitsland te halen. Ik zou het echt proberen, men kent onze wijze van werken en het kwaliteitsdenken weten ze zeker te waarderen."

Andere hoopgevende ideeën gaf hij ook nog als tip mee: blij innoveren, bijvoorbeeld de lichtgewicht Smart-fiets met riem in plaats van ketting, waarvan Ganzlin de metallic poederlak heeft ontwikkeld. De liefhebbers moest hij direct al teleurstellen, want de oplage van vijftienduizend fietsen is al uitverkocht. Als voorbeeld van een laagmoffelende en daarmee voor spuitrijen energiebesparende poedercoating kwam het Alemannia-stadion in Aken naar voren. Het geel steekt wat lichtjes af tegen het oranje van de interland Nederland-Duitsland van 13 juni te Charkow, waarvoor overigens onvermeld bleef aan wiens kant Beckerman zelf zal staan. Maar Nederlanders die de vakbeurs Oberflächen und Schichten bijwonen die week, zullen hem in een kroeg of hotellobby in Stuttgart moeten bekijken, en dat zal de gedachten aan prijsverhogingen en grondstoffenkrapte die avond zéker even kunnen verdrijven...

## MEER INFORMATIE

Deel I verscheen in het januarinumnummer. Hierin werd door Jeroen Westerveld van Kluthe (voorbehandelingschemie) de grondstofschaarste toegelicht.

## VOM-BIJEENKOMSTEN 2012

- 14 februari: IPPC/Industriële Emissie Directive, over onder meer Integrated Pollution Prevention & Control;
- 6 maart: Excursie Scania;
- 26 april: Bijeenkomst Arbeidsinspectie, Arbo en Zelfinspectie;
- 15 mei: Algemene Ledenvergadering;
- 31 mei: Bijeenkomst REACH;
- 6 juni: Themabijeenkomst garantie, in samenwerking met Sectorvereniging Metaalconserveringsbedrijven SVMB en verffabriekenkoepel VVVF.